

Group Vandecasteele – Sales Advisor

Vandecasteele Mobility Solutions is al meer dan 55 jaar de specialist in het verdelen van Peugeot, Citroën, DS, Alfa Romeo, Fiat, Abarth, Jeep & Opel. Wij staan in voor de verkoop en onderhoud van nieuwe en tweedehandswagens. We zitten niet stil, sinds kort verdelen wij ook e-bikes via onze Hello Velo store in Kortrijk. . Je kan onze 11 filialen terugvinden in de 3 driehoek Kortrijk – Doornik – Ath.

Ons DNA? Liefde en passie hebben voor de job. Naast het harde werk kan er zeker eens gelachen worden, want lachen is gezond. Een gedreven team met een persoonlijk aanpak zowel op de werkvloer als naar de klanten toe wat zorgt voor een positieve werksfeer en last but not least: een oprechte dankjewel voor al jouw hard werk want bij ons word je echt gewaardeerd.

Wij zijn op zoek naar een energieke Sales Advisor met een passie voor mobiliteit, bij voorkeur binnen onze merken Peugeot, Jeep, Citroën, Fiat, Alfa Romeo & DS. Niet te vergeten, ons gloednieuw merk BYD valt ook binnen jouw verantwoordelijkheden. Jouw rol is veelzijdig en vereist zowel de vaardigheden van een mobility advisor als die van een enthousiaste verkoper.

Benieuwd hoe je dag er kan uitzien? Dit is een greep uit je takenpakket:

- **Adviseren, informeren en begeleiden** van zowel particuliere als zakelijke klanten om op maat gemaakte **mobilitieitsoplossingen** te bieden, inclusief het uitwerken van een volledig en kostenbesparend mobiliteitspakket (TCO).
- Het **opbouwen** van langdurige **relaties** met **klanten** en streven naar hoge klantentevredenheid.
- Zorgvuldig **beheren** van **administratie** en dagelijkse rapportage aan de salesmanager.
- Ervoor zorgen dat klanten begrijpen waarom BYD **elektrische voertuigen** de **toekomst** zijn en perfect aansluiten bij hun behoeften.
- Het uitvoeren van proefritten en demonstraties om de prestaties van de voertuigen te tonen.
- **Onderhandelen** over **prijzen, financiering en servicecontracten**, en gedetailleerde informatie verstrekken over verschillende modellen, laadinfrastructuur en belastingvoordelen.
- Zorgen voor een soepele **afhandeling** van **verkooptransacties** en nauwgezet bijhouden van klantendossiers.

Wat bieden wij jou aan?

- Een **competitief loonpakket** en tevens de **mogelijkheid** om door te **groeien** in een familiaal bedrijf en dit op basis van uw inzet en ontwikkeling
- Een mooie **bedrijfswagen** met tank- of laadkaart
- Mogelijkheid tot **fietslease**
- GSM & abonnement
- **Maaltijdcheques**
- Constante **coaching** en **begeleiding** en dit in een leuke en ongedwongen sfeer
- Een drankje aan de bar of af en toe een klein feestje onder de collega's zeggen we zeker niet neen tegen

Naar wie zijn wij op zoek?

- Je bent in het bezit van een bachelordiploma in een salesgerelateerde richting of in automotive. Geen bachelordiploma? Jouw ervaring kan ons ook overtuigen!
- **Verkopen en onderhandelen** zitten in je bloed.
- Het **overtuigen** van klanten en prospects geeft je voldoening.
- **Kennis van elektrische voertuigen** en interesse in duurzame mobiliteit? Dit is zeker een **pluspunt**!
- Je beschikt over een ruim **netwerk** en bent actief op **sociale mediakanalen** zoals LinkedIn, Instagram of Facebook.
- Naast het **Nederlands** kent ook het **Frans** weinig geheimen voor jou.

Benieuwd waar je terecht komt? Neem snel een kijkje <https://youtu.be/wpgHb5dT-zk>

Ben je overtuigd of wens je meer informatie over deze vacature? Contacteer ons!

+32495 57 71 93 of via de knop onderaan deze pagina!

<https://www.vandecasteele.eu/>